



 **MONACO**
12.13.14th
OCT 2016

PROGRAMME
TOP
ACHETEURS

DEVENEZ HOSTED BUYERS
EN PARTENARIAT AVEC





Antoine Khan Pernet
(Bar Rouge Shanghai)
& Caroline Borfiga (MICS)

Rassembler le jour les acteurs de nuit est notre mission depuis la création du MICS en 2010.

Créé pour les professionnels de la nuit, notre salon a su fédérer au long des années de plus en plus de décideurs et patrons d'établissements parmi les plus beaux lieux de fête du monde entier.

Vous êtes aujourd'hui plus de 100 chefs d'entreprises à répondre présents chaque année et à participer à notre programme unique de mise en relation avec les exposants les plus novateurs du monde de la nuit ou entre confrères et dirigeants. Grâce au soutien de nos partenaires et de l'UMIH, le MICS est devenu l'événement référence, réunissant tous les acteurs de la nuit sous un même toit.

Encouragés et motivés par ce succès nous exportons depuis 2 ans notre concept sur un marché en pleine expansion, MACAU en Asie où le MICS présentera sa 2ème édition du 18 au 20 mai 2016, au Venetian Hotel.

Fusionner les idées, les expertises et le savoir-faire, tel est notre challenge et notre vocation que nous vous invitons à partager avec nous les 12, 13 et 14 octobre 2016 au Grimaldi Forum de Monaco.

CAROLINE BORFIGA
HOSTED BUYERS PROGRAM MANAGER & CO FOUNDER

LE MICS EN CHIFFRES

100 EXPOSANTS



Design et mobilier



Boissons



Son, image, lumière, vidéo



Nouvelles technologies



Effets spéciaux



Equipement et fournitures de bar



Prestataires de services



10 000
VISITEURS

NATIONALITÉS



RENDEZ VOUS SUR
TABLES RONDES
PENDANT 3 JOURS



1st SALON
PROFESSIONNEL
SUR LE MARCHÉ
EUROPÉEN ET ASIATIQUE
MONACO & MACAO



300
PUBLICATIONS
MEDIA



80 à 100
TOP ACHETEURS
CHAQUE JOUR



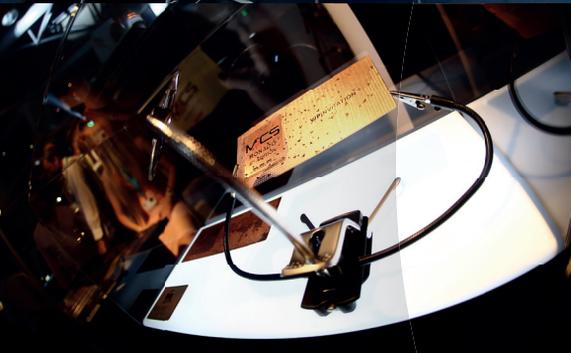
4
SOIRÉES
DJ FESTIVAL



QU'EST CE QUE LE PROGRAMME TOP ACHETEURS ?

Lancé en 2012, le Programme Top Acheteurs vous permet d'organiser votre visite au MICS à travers un programme de rendez-vous ciblés et qualifiés, sélectionnés par nos soins et en fonction de vos préférences.

Dans le but de vous accueillir dans les meilleures conditions, le MICS s'engage à mettre à votre disposition de nombreux avantages liés à votre statut, à travers une prise en charge sur-mesure pendant la durée de l'événement.



QUI PARTICIPE ?

CRITÈRES DE SÉLECTION

Afin de répondre à une demande en constante augmentation et dans l'optique de maximiser le potentiel de rencontres, vous devez faire partie des catégories professionnelles suivantes pour participer au Programme Top Acheteurs :

1 - C.H.R.D.

(CAFÉS - HÔTELS - RESTAURANTS - DISCOTHÈQUES)



Propriétaire, Manager ou Directeur des Achats d'un ou de plusieurs établissements (s) de nuit (Discothèque)



Propriétaire, Manager ou Directeur des Achats d'un Bar ou d'un Bar à Ambiance Musicale (BAM) ou d'un Bar d'Hôtel/ Restaurant



Propriétaire, Manager ou Directeur des Achats d'une Plage, Restaurant-Plage

2 - DISTRIBUTEURS



Directeur des Achats, Distributeur de Boissons

3 - EVENEMENTIEL



Organisateur en Événementiel, Organisateur de Festival, Directeur des Achats en Technique

Vous devez avoir une influence internationale/nationale et significative dans le monde de la nuit, tout en étant décisionnaire pour votre propre société afin d'être à même de répondre aux propositions et aux offres de nos exposants.

LES AVANTAGES DU PROGRAMME TOP ACHETEURS



Transfert

en navette de l' Aéroport de Nice Côte d'Azur à votre hôtel et retour.



Hébergement

Une chambre double au Fairmont Monte Carlo (Hôtel de luxe 4 étoiles) pour une nuit (Mercredi 12 ou Jeudi 13 ou Vendredi 14 selon votre choix) - tarif très préférentiel sur les chambres supplémentaires.



Accès

à la Salle de Rendez Vous Top Acheteurs (Indigo) incluant des rafraichissements tout au long de la journée.



Personnalisation

De vos rendez vous avec les exposants de votre choix.



Brunch

Exclusivement réservé aux Top Acheteurs le jeudi 13 octobre au Fairmont Hotel.



Nomination

Au MICS Awards.



VIP Accès

À tous les événements du MICS, incluant les NRJ DJ Awards et le MICS Festival.

VOS ENGAGEMENTS ET LES OBLIGATIONS DU PROGRAMME TOP ACHETEURS



1

être à l'heure (le jour de votre choix, soit mercredi 12 ou jeudi 13 ou vendredi 14) pour les sessions de speed-meetings dans la salle Indigo.



2

Envoyer à l'organisation du MICS votre confirmation de participation et votre preuve de transport au minimum 30 jours avant le début de l'événement, soit début septembre.



3

Autoriser le MICS à utiliser votre logo sur ses supports de communication (web, catalogue) et de transmettre les coordonnées de votre entreprise aux exposants participants au Programme Top Acheteurs





Le déroulement des sessions auxquelles vous allez assister est simple, néanmoins, afin de vous garantir des rencontres de qualité, certains points sont fondamentaux :



LE SYSTÈME DU PROGRAMME TOP ACHETEURS



Chaque table est composée de 3 exposants de différents secteurs et de 8 Top Acheteurs



Toutes les 30 minutes, vous vous installerez à la table dont le numéro est stipulé sur votre planning et vous pourrez échanger avec les autres participants



Vous et vos interlocuteurs aurez alors 3 minutes pour vous présenter - nous vous demandons de respecter le temps de parole de chacun ainsi que les horaires des rendez-vous afin qu'ils puissent se dérouler sans encombre.



Une fois les 30 minutes écoulées, il vous suffit de vous rendre à la table suivante, indiquée sur votre planning.



tous les jours de 15h à 17h 4 sessions de 30 minutes de speed-meetings sont organisés dans la salle Génois



15h00-17h00



La salle de rendez vous est composée de 20 tables de 8 personnes

Recommandations : N'hésitez pas à poser des questions à vos interlocuteurs, l'échange étant le mot phare de ces speed-meeting. N'oubliez pas de prévoir un grand nombre de cartes de visite que vous pourrez donner aux autres participants.

BUSINESS



CONFÉRENCES



Des conférences sont organisées chaque année en partenariat avec l'UMIH pour répondre aux questions qui touchent directement les exploitants. Des intervenants de renom sont invités chaque année pour débattre sur les grands thèmes de la nuit.



MICS AWARDS



Matignon Paris, Christopher Bimes & Thibault Marzarguil

Le MICS récompense chaque année ses meilleurs exposants et partenaires lors d'une cérémonie qui se déroule sur la grande scène Centrale.

ENTERTAINMENT



NRJ DJ AWARDS



Cérémonie de récompenses des meilleurs Djs français et internationaux organisée chaque année avec NRJ en ouverture du MICS.



DJ FESTIVAL



Le MICS Club, discothèque éphémère du MICS accueille durant 4 soirées exceptionnelles les plus grands Djs Internationaux.

PARTENAIRES

Grâce à des partenariats avec les principales organisations syndicales du CHRD en France et à l'étranger, le MICS fédère l'ensemble de la profession.

«MICS is a precious opportunity to make new acquaintances and contacts of the nightlife world at the international level, Mics has become a certainty an event for professionals”»

Maurizio Pasca,
President of the SILB FIPE

credit Verrier/BBN&S/UMIH



LAURENT LUTSE

PRESIDENT UMIH - CAFES BRASSERIES ETABLISSEMENTS DE NUIT - UNION DES METIERS ET DES INDUSTRIES DE L'HOTELLERIE

L'organisation professionnelle leader du secteur des cafés, hôtels, restaurants, établissements de nuit en France, avec 95% des entreprises syndiquées.

www.umih.fr



ENA

L'ENA est la première association Européenne des professionnels de la nuit.

www.european-nightlife.eu



BRUNO BLANCKAERT



PRÉSIDENT DE LA CHAMBRE SYNDICALE DES CABARETS ET DISCOTHÈQUES

La CSCAD regroupe plus de 300 adhérents sur toute la France, majoritairement dans Paris dans le secteur de la musique, de la danse, du spectacle, etc ; tous, relevant d'esthétiques musicales variées.

www.cscad.pro



GÉRARD SIAD



PRÉSIDENT DU SYNDICAT NATIONAL DES ENTREPRISES GAIÉS & CO

SNEG & Co, syndicat des établissements festifs, de l'apéritif jusqu'à la fin de la nuit.

www.snegandco.fr



MAURIZIO PASCA



PRESIDENT SILB-FIPE ASSOCIAZIONE ITALIANA IMPRESE DI INTRATTENIMENTO DI BALLO E DI SPETTACOLO

Organisation leader du monde de la nuit et du divertissement en Italie. 2 100 établissements de nuit adhérents.

www.silb.it



JOSE LUIZ BENITEZ



PRESIDENT DE OCIO DE IBIZA

Cette association à but non lucratif a été créée en collaboration avec toutes les zones de l'île pour améliorer le divertissement. Les entreprises ayant de profondes racines dans l'île sont fières de mettre en valeur le nom d'Ibiza dans le monde entier en organisant des événements de renom et développant des franchises.

www.ociodeibiza.com



DAVID HUELS

Le réseau comprend 130 clubs parmi les plus exclusifs du monde, 310 hôtels et 45 restaurants.

www.finestclubs.com



LAURENT LEPAPE



RÉDACTEUR EN CHEF DE NIGHT LIFE MAGAZINE (DE 1998 À 2004) ET RÉDACTEUR EN CHEF DE BAR CULTURE MAGAZINE (2005).

InfosBar vous offre toute l'actualité du bar sur un plateau !

www.infosbar.com

FORMULAIRE

MERCI DE REMPLIR CE FORMULAIRE
EN ÉTANT LE PLUS PRÉCIS POSSIBLE

VOTRE SOCIÉTÉ

Nom de la Société : _____ Adresse : _____
Code Postal : _____ Ville : _____ Pays : _____
Téléphone : _____ Site Web : _____

VOTRE CONTACT TOP ACHETEURS

M. Mme

Nom : _____ Prénom : _____ Fonction : _____

Degrés de responsabilité dans les achats : _____

Décisionnaire

Décisionnaire Associé

Associé

Non décisionnaire

Téléphone : _____ Téléphone (mobile) pendant l'événement : _____

E-mail : _____

(merci de bien vouloir noter votre adresse pour toutes correspondances administratives)

VOS DATES DE RENDEZ-VOUS (CHOISISSEZ UN JOUR)

Mercredi 12 Jeudi 13 Vendredi 14

Le MICS prendra en charge votre chambre d'hôtel le soir suivant vos rendez-vous.

PROFIL DE VOTRE ACTIVITÉ (CHOIX MULTIPLE)

Discothèque Bar Bar de Restaurant Hôtel Bar d'hôtel Distributeur de Boissons

Directeur Technique Bar à Ambiance Musicale Plage Organisateur d'Événement ou de Festivals

VOS CENTRE D'INTÉRÊTS AU MICS

Nouvelles Boissons

Son, Lumière, Vidéo

Prestataires de Services

Design et Mobilier

Equipement de Bar

Rénovation ou Création

Nouvelles Technologies

DJ Equipement

Autres : _____

Voulez vous être mis en relation avec une société en particulier ?

Oui Non Si oui laquelle ? _____

CONDITIONS DE PARTICIPATION

Le programme Top Acheteurs est réservé uniquement aux décisionnaires de sociétés ayant une intention d'achat auprès des secteurs d'activités représentés au MICS. En tant que client privilégié du MICS (Top Acheteurs), il vous est demandé d'assister au minimum à une session de speed-meeting de 3h et par jour. En cas d'absence non justifiée et sans avoir prévenu l'organisation du MICS, nous serons dans l'obligation d'annuler votre réservation hôtelière et autres bénéfices du Programme Top Acheteurs. Vous devez impérativement nous renvoyer votre formulaire et/ou votre preuve de transport avant début octobre, soit un mois avant l'événement. Ce document est un engagement de votre part – si toutefois vous ne pouvez pas assister aux rendez vous, n'hésitez pas en faire part à notre équipe qui vous laissera alors la possibilité de proposer un remplaçant, ayant une position similaire dans votre entreprise (sous réserve d'acceptation).

Je soussigné

Date et Signature

Cachet de la société

déclare avoir pris connaissance
de l'ensemble des conditions
de participation et les accepter

MICS

NIGHTCLUB & BAR SHOW

CO-FOUNDERS

Richard Borfiga - Jean Albert Vergnaud - Caroline Borfiga



MONACO OFFICE

S.A.M. MICS - Le Buckingham Palace
11, avenue Saint Michel - 98000 MONACO
Tel. +377 935 060 11 - Fax +377 935 060 12
caroline@mics.mc - info@mics.mc
www.mics.mc



ASIA OFFICE

Reed Exhibitions (China) Ltd. Head Office
Unit 303, 3rd f, Tower3, Kerry Plaza,
no.1 Zhong Xin Road, futian CBD,
Shenzhen, 518400 P.R. China
Tel: +86 755 2383 4500 - Fax: +86 755 2383 4501
vera.ng@reedexpo.com.hk

CRÉDIT PHOTOS : greenpictures.nl + Loic. B Photographe

IMPRESSION : Graphic Service / GS Communication S.A.M. ■ Imprimeur labélisé Imprim'Vert
9, avenue Albert II ■ MC 98000 Monaco ■ Tél. (+377) 92 05 97 97 ■ www.gsmonaco.com

Document imprimé sur NOVATECH GLOSS MIX CREDIT

